

セールス&マーケティング プロフェッショナル

勤務地：

東京都港区六本木（六本木一丁目）

ジャパンネクスト証券について：

当社は、2006年に私設取引システム（PTS）の運営を目的に設立されました。現在では外資系や日系の主要証券会社 31 社を取引参加者として抱える、国内最大にして最長の運営年数を誇る PTS へと成長しました。

PTS の運営以外にも、コロケーション・データセンターサービス、マーケットデータサービス、マーケットシステムの構築・運用・監視、マーケット関連システムの開発など、様々な関連サービスを提供しています。

当社の従業員は多様性に富んでおり、おおよそ 30 ヶ国の国々からの社員が在籍しています。また、社風はフラットで風通しが良く、スタッフと経営陣が緊密に連携しながら日々業務に従事しています。

イノベティブな取り組みを継続し、すべての投資家の皆様に、より多くの「チョイス」を提供することが、ジャパンネクスト証券の存在意義であると考えております。PTS における取引活性化による流動性の向上、新しい取引機能の開発、技術の導入による革新を通じて、日本の市場にとって必要不可欠な存在となることを目指しています。

主な職務内容：

- PTS 事業および当社サービスについての知識習得に基づく業務遂行
- 主要顧客との戦略的関係の維持・強化
 - ブローカーディーラー、バイサイドクライアント、ヘッジファンド（高速取引業者・流動性

- 供給業者) などの主要顧客との戦略的パートナーシップの維持・構築・強化を図る
- 市場構造に関連するテーマについて、顧客や市場関係者との継続的な議論を通じ、最新の情報や状況を把握する
 - 既存顧客および潜在顧客に向けた、現行並びに新規サービスにかかる営業戦略立案および目標の策定
 - 新サービスの開発、戦略的イニシアチブ、ビジネス拡大のためのキャンペーンなどに参加・貢献する
 - 事業成長の可能性を検討し、売上目標の達成および市場シェアの拡大を目指す
 - プレゼンテーション資料を作成し、顧客向けの提案を主導する
 - 経営企画部や経営陣との連携による新規事業の推進およびプロジェクトの遂行
 - IT 部門および非 IT 部門を含む社内各チームと協力して業務を遂行する
 - その他、職務の遂行に必要なと判断される業務および COO からの指示による業務遂行

応募資格（必須）：

- 学士号以上を取得していること
- 日本国内の証券会社において 5 年以上の確かな営業経験を有すること
- 日本語が母国語またはネイティブレベルであること
- 関連市場（主に日本の株式市場および国債（JGB）市場）を深く理解し、市場環境や動向を分析・予測できる能力を有すること
- 顧客優先主義で目標達成志向を持っていること
- 優れたコミュニケーション能力および対人スキルを有すること
- プレゼンテーションや口頭・書面によるコミュニケーション能力が高く、多様な顧客に対して効果的にアプローチができること
- 高いモチベーションを持ち、組織内のさまざまな階層と協働しながら独立して業務を遂行できること

応募資格（歓迎）：

- 英語力があれば尚可
- フィンテックおよびブロックチェーンビジネスに関する知識があれば尚可